Judul Penelitian : Pengaruh Word of Mouth Terhadap Minat Beli Serta

Dampaknya Pada Keputusan Pembelian Wi-fi Muzan Net

Dosen Pembimbing : Dr. Ujang Syahrul Mubarrok, S.S., S.E., M.Si. M.M.

: Taufik Akbar S.E.,M.E

Nama Mahasiswa : Ajeng Auliana Putri

NPM : 21130210021

Abstrak

Penelitian ini bertujuan untuk menguji pengaruh word of mouth terhadap minat beli serta dampaknya terhadap keputusan pembelian wi-fi Muzan Net. Penelitian ini menggunakan tiga variabel yaitu variabel bebas, variabel terikat, dan variabel intervening. Variabel bebas yaitu word of mouth. Variabel terikat adalah keputusan pembelian dan variabel intervening adalah minat beli. Sampel dalam penelitian ini terdiri dari 55 responden konsumen yang mengetahui layanan wi-fi Muzan Net di Ds. Sanggrahan. Data diperoleh melalui kuesioner, observasi, dan wawancara. Teknik pengambilan sampel dilakukan dengan metode simple random sampling. Teknik analisis menggunakan metode pengukuran atau outer model, model struktural atau inner model, dan uji hipotesis.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa word of mouth berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli. Word of mouth berpengaruh positif dan tidak signifikan. Minat beli berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. Minat beli dapat memediasi dalam hubungan antara word of mouth terhadap keputusan pembelian. Manfaat penelitian ini ditujukan kepada perusahaan yang membutuhkan untuk memaksimalkan strategi pemasaran berbasis word of mouth, dan diharapkan juga penelitian ini bermanfaat bagi peneliti selanjutnya yang akan menggunakan variabel yang sama dengan tempat yang berbeda.

Kata kunci: Word of mouth, minat beli, dan keputusan pembelian